## Tredius Debiteurenbeheer

Als ondernemer weet u vast: in sommige gevallen kan het lang duren voordat uw klant betaalt. Dat hoeft dan geen probleem te zijn, maar dat kan het wel worden. Als te veel klanten, te vaak, te laat betalen komt de liquiditeit van uw onderneming onder druk te staan, met alle gevolgen van dien. Een situatie waar u niet graag in verzeild.

Echter, wat nou als er sprake is van een goede en lange relatie met een niet betalende klant? Enerzijds wilt u uw klant niet onnodig onder druk zetten, anderzijds wilt u het er niet op laten aankomen dat het zo lang duurt dat de positie van uw eigen organisatie in gevaar komt. Beide voelen niet goed.

Dit kunt u allemaal voorkomen, door Tredius uw debiteuren te laten beheren.

U ziet, wij hebben het liever niet over incassobeheer, maar over debiteurenbeheer. Wij zien debiteurenbeheer als een onderdeel van relatiebeheer, immers, het gaat vaak over loyale klanten en ook het financiële beheer is onderdeel van de relatie.

**De werkwijze van Tredius**

De Tredius Debiteurenbeheer werkwijze is anders, maar vooral efficiënt. Wij hebben een speciaal ontwikkeld Tredius Stappenplan, dat ziet er als volgt uit:

**Stappenplan**

Inventarisatie

* We bepalen samen de knelpunten, uw behoeften en doelen. Vervolgens zetten wij alles op papier.

Plan van Aanpak

* We bepalen samen hoe we het beste uw klanten kunnen benaderen. Die benadering zal altijd consequent en vriendelijk zijn.

Uw debiteurenbeheer

* Door continue het proces én de resultaten te monitoren kunnen we adequaat reageren en waar nodig bijsturen. Zo bereiken we gezamenlijk de gestelde doelen.

**Incassotraject**

Mocht ons debiteurenbeheer niet helpen, dan stuurt Tredius alsnog aan op incasso en begeleiden wij u intensief tijdens het incassotraject. Wij zorgen voor de aanmaningen, de juiste renteberekeningen en zorgen ervoor dat we met de klant afspraken maken om tot een betaling te komen.

**Geen no cure no pay, maar een Tredius Debiteurenbeheer Abonnement.**

Wij zijn van mening dat het behoud van een goede relatie tussen u en uw klant prioriteit heeft. Wij kunnen die kwaliteit alleen waarborgen als wij niet afhankelijk zijn van het resultaat. Daarom werken wij niet ‘no cure no pay’, maar met het Tredius Debiteuren Abonnement: voor een vast bedrag per maand beheren wij uw debiteuren. Weet u precies waar u aan toe bent.